

X Systems söker Sales Account Manager

X Systems historia handlar om att ha en inställning till sättet att driva ett företag på och hålla fast vid den inställningen hela vägen igenom. Det är grunden till den kraftiga tillväxt som X Systems har upplevt sedan starten 2002.

VI SÖKER NU EN SALES ACCOUNT MANAGER TILL Halmstad, Jönköping och Stockholm.

Som Sales account manager kommer du att vara ansvarig för att behålla, utveckla och att skaffa nya kunder.

Huvudsakliga ansvarsområden

Du kommer bearbeta nya och befintliga kunder inom privat och offentlig sektor i Södra Sverige. Du ansvarar för dina kunder och kommer vårda och utveckla dem till ökad försäljning och lönsamhet.

Detta innebär bl.a. att du är budget- och kundansvarig för försäljningen på ditt distrikt.

Profil

Du skapar snabbt starka och långsiktiga relationer.

Du har ett stort eget driv och du gillar att göra affärer.

Du är strukturerad och det är du som driver säljprocessen framåt.

Du gillar att arbeta mot uppsatta mål och du är tävlingsinriktad.

Du skall vara nyfiken på att lära dig nya produkter och att utveckla marknaden.

Vi erbjuder ett utvecklande, intressant arbete i ett växande bolag.

Tjänsten erbjuder goda utrymmen för egen handlingskraft inom givna ramar.

Om du känner att din profil matchar de egenskaper och beskrivningar ovan samt att du har den där extra drivkraften är du välkommen med din ansökan!

För mer information, vänligen ring rekryteringskonsult Johan Örtendahl 0709-95 23 20

Din ansökan mailar du till johan@ctimago.se Skriv Sales account manager X Systems i ämnesraden.

Välkommen att söka !