

# MERXTEAM

*MerxTeam är en av Skandinaviens ledande leverantörer inom restaurang- och köksprodukter. Vi erbjuder vårt sortiment av bestick, porslin, kokkärl m.m. enbart till utvalda restaurang grossister och butikskunder. Våra kärnvärden är att vi är utvecklingsbenägna, djupt engagerade och vill ge våra kunder bästa tänkbara service. Vi är ca 80 medarbetare. Huvudkontoret finns i Göteborg och vi har kontor i Norge, Finland, Polen och Ryssland.*

## Till vår restaurangavdelning söker vi en **Säljare till Stockholm**

MerxTeam söker nu dig som vill vara en del av vårt framgångsrika säljteam. Som säljare hos oss kommer du aktivt bearbeta återförsäljare med vårt sortiment av restaurang- och köksprodukter.

### **Huvudsakliga ansvarsområden**

Du kommer att arbeta mot nya och befintliga kunder som riktar sig mot restaurang och storhushåll i Stockholm med omnejd. Du ansvarar för dina kunder och kommer vårda och utveckla dem till ökad försäljning och lönsamhet. Detta innebär att du är budget- och kundansvarig för försäljningen på ditt distrikt.

### **Profil**

Du skapar starka och långsiktiga relationer  
Du har ett stort eget driv och gillar att göra affärer  
Du har motivation, är disciplinerad och självgående  
Du är strukturerad och det är du som driver säljprocessen framåt  
Du gillar att arbeta mot uppsatta mål och vill sätta kunden i fokus

Det är meriterande om du arbetat mot restaurang i säljande befattning eller i restaurangmiljö som kock, restaurangchef eller liknande.

Vi lägger stor vikt på dina personliga egenskaper.

**Vi erbjuder** ett utvecklande, intressant arbete i ett av de marknadsledande och innovativa bolagen i branschen med starka och långa relationer till sina kunder. Tjänsten erbjuder goda utrymmen för egen handlingskraft inom givna ramar. Du kommer att utgå från kontoret i Stockholm och tjänsten kräver körkort.

Om du känner att din profil matchar de egenskaper och beskrivningar ovan samt att du har den där extra drivkraften är du välkommen med din ansökan!

I denna rekrytering samarbetar vi med CT Imago. Önskas ytterligare information kring tjänsten är du välkommen att kontakta Anders Löf, 0707-50 2009. Alla ansökningar och kontakter behandlas konfidentiellt. Urval och intervjuer sker löpande varpå vi ser fram emot din ansökan så snart som möjligt.

Din ansökan mailar du till [anders@ctimago.se](mailto:anders@ctimago.se) Skriv "Säljare MerxTeam" i ämnesraden.

**Välkommen med din ansökan!**