



a POPYRUS  company



Olsonic a Papyrus company erbjuder all form av IT-utrustning och förbrukning till kunder i Sverige. Vi har levererat hårdvara och tillbehör till företag och offentlig sektor sedan 1973. Olsonic har 18 medarbetare och omsätter ca 70 miljoner SEK. Serviceorganisationen med certifierade tekniker kan utföra rikstäckande service. Olsonic vann HP guldmyran print solution of the year 2016.

Olsonic söker Säljare

Vi söker nu dig som vill vara en del av vårt framgångsrika säljteam. Som säljare hos oss kommer du att bearbeta nya och befintliga kunder i Sverige. Tjänsten innefattar eget kund- och säljansvar med egen budget. Du kommer framförallt att arbeta med större konton och professionella kunder. Till ditt förfogande finns en kunnig organisation som stöttar dig i ditt arbete.

För att lyckas i denna roll, krävs att du är bra på att bygga relationer, kan hantera komplexa affärsituationer, ser helheten och är duktig på att förhandla. Du har en stor inre drivkraft och en önskan att göra affärer. Att du har en stark social kompetens, är mycket kommunikativ och en lagspelare ser vi som självklart.

Vi prioriterar följande erfarenheter och egenskaper:

- Förmåga att finna nya affärer/kunder samt att driva säljprocessen från start till mål
- Har stor förståelse för kundens affärer och utmaningar
- Duktig på att presentera lösningar och produkter ur ett affärsmässigt perspektiv
- Erfarenhet av nykundsförsäljning och att ha arbetat med stora konton och långa relationer.
- Erfarenhet av grafiska branschen och/eller Visuell communication
- Datavana
- Förmåga att kommunicera på flera nivåer hos kunder

Vi erbjuder ett utvecklande och intressant arbete i ett av de marknadsledande bolagen i branschen med ambitiösa tillväxtmål och med starka och långa relationer till sina kunder.

Det är viktigt för Olsonic att ha medarbetare som trivs och presterar bra. Därför erbjuds kunskapsmässig och personlig vidareutveckling både internt och hos våra leverantörer.

Tjänsten erbjuder goda utrymmen för egen handlingskraft inom givna ramar. Du kommer att utgå från kontoret i Mölndal.

I denna rekrytering samarbetar vi med CT Imago.

För mer information, vänligen kontakta rekryteringskonsult Johan Örtendahl på 0709-95 23 20

Välkommen med din ansökan till johan@ctimago.se skriv säljare Olsonic i ämnesraden!